

NUR "HARTE-TEAMS" SIND DABEI!



**MITMACHEN UND
EINEN GUTSCHEIN VON
JOCHEN SCHWEIZER
ERHALTEN!**





ALS TEAM AGIEREN, ALS TEAM PROFITIEREN. MACH'S MIT RIGIPS AUF DIE HARTE TOUR!

Alleine stark, als Team unschlagbar und mit Rigips Die Harte bestens gerüstet für jede Art von Objekt: Der RigipsProfi, der Rigips Trockenbau-Fachunternehmer und der Rigips Gebietsleiter arbeiten bei dieser

Aktion Hand in Hand als Team, um den Innenausbau von Objekten mit Rigips Die Harte zu forcieren. Am Ende wartet ein unvergessliches Event auf jedes erfolgreiche Team.

WIE GEHT'S AUF DIE HARTE-TOUR?

Aktionszeitraum:

1.8. bis 31.10.2025

Aktionsziel:

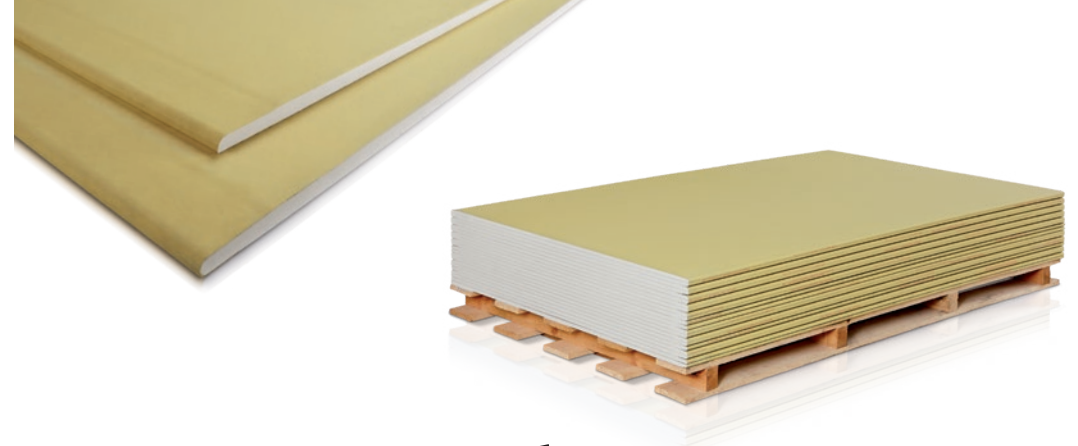
Realisierung und Belieferung eines Objekts je RigipsProfi Händler mit mindestens 4.000 m² Rigips Die Harte

Prämie:

Ein Jochen Schweizer Team-Wertgutschein in Höhe von 1.000 EUR für ein spannendes Gemeinschafts-Event

Wichtiger Hinweis:

Die Lieferung an das Objekt muss im vorgegebenen Aktionszeitraum vom 1.8. bis 31.10.2025 erfolgen.



STARKE VORTEILE FÜR STARKE OBJEKTE

Rigips Die Harte ist mit ihren vielen starken Vorteilen in jedem Objekt ein Gewinn. Vor allem der hohe Schallschutz, die extreme Robustheit und die leichte Verarbeitung machen die Hartgipsplatte von Rigips zur ersten Wahl für anspruchsvolle Bauvorhaben:

- Hoher Schallschutz – bis 67 dB für Metall-Einfachständerwände
- Extrem hart und stoßfest – ca. 10% höhere Brinellhärte als marktübliche Standards
- Erfüllt höchste Brandschutzanforderungen – bis F 180-A
- Einfache Lastenbefestigung durch höchste Stabilität
- Biegbar für Wand- und Deckenkonstruktionen
- Leichte und wirtschaftliche Verarbeitung



AKTIONSABLAUF

1. Objektakquise

- Der RigipsProfi und der Rigips Gebietsleiter bzw. Rigips Techniker identifizieren gemeinsam geeignete Objekte.
- Der entsprechende Trockenbau-Fachunternehmer wird gemeinsam gezielt auf die Umsetzung mit Rigips Die Harte angesprochen.

2. Objekterfassung

- Das Objekt wird durch den Fachunternehmer auf der speziell eingerichteten Aktionsseite angemeldet und alle erforderlichen Daten werden eingetragen: rigips.de/rp-dieharte

3. Objektbelieferung

- Der RigipsProfi liefert im Aktionszeitraum die benötigten Mengen Rigips Die Harte in das entsprechende Objekt.
- Die Lieferung an das Objekt muss innerhalb des Aktionszeitraums erfolgen.

4. Objektdokumentation

- Das ausführende Fachunternehmen lädt die Lieferscheine als Nachweis auf der Aktionsseite hoch (alternativ Kopie an den Rigips Gebietsleiter bzw. Rigips Techniker).
- Der Fachunternehmer lädt drei bis vier aussagefähige Bilder von der Ausbauphase des Objekts über die Aktionsseite hoch – für die Kommunikation, insbesondere auf unseren Social-Media-Kanälen.

5. Team-Erfolg feiern

- Nach erfolgreichem Abschluss der Aktion wählen die Beteiligten gemeinsam mit dem Rigips Gebietsleiter das Jochen Schweizer-Event aus, an dem sie als Team teilnehmen wollen.
- Die Einlösung des Gutscheins übernimmt der Rigips Gebietsleiter.



**ERST
DIE HARTE,
DANN DAS
VERGNÜGEN.**



Hier finden Sie die RigipsProfi Aktionsseite NUR "HARTE-TEAMS" SIND DABEI inklusive der Details zu den Teilnahmebedingungen:

➔ rigips.de/rp-dieharte



RIGIPS. Du hast für alles die Lösung.

rigips.de



SAINT-GOBAIN RIGIPS GmbH

Willstätterstr. 60, 40549 Düsseldorf
rigips.de/Kontakt

Premium-Fachberatung für
Planer/Architekten, Fachhändler &
Fachhandwerker
Telefon: 0209 3603 541*

Fachberatung Trockenbau für
private Endkunden
Telefon: 0900 3776347**

*Normale Telefongebühren für unsere RIGIPS und ISOVER Partner.

**1,49 €/Minute aus dem dt. Festnetz, Mobilfunk abh. von Netzbetreiber und Tarif